



Expatise.com

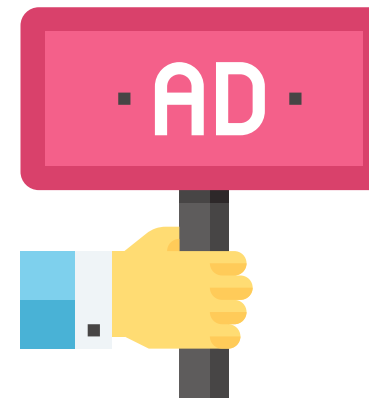
コンサルティング プラン紹介

➤ 主なサービス



コンサルティング

主に商品ページや広告の運用状況を拝見し、改善案のご提案を致します。期間中はChatworkにてご質問可能。オンラインミーティングも対応致します。



広告運用代行

スポンサープロダクト広告の運用を当方にて運用し、広告費売上高比率（ACOS）の最適化を行います。



アカウント運用代行

当方にてAmazonアカウントの運用を代行致します。一部、商品画像の作成費、商品の発送等はお客様にてご負担いただきます。

コンサルティング

契約期間 : 3ヵ月
料金 : 月5万円 (税抜)
成果報酬 : なし
対応 : Chatwork
質問制限 : なし
ページ作成 : 提案のみ
広告サポート : 提案のみ

代表的な施策

- 販売分析レポート提出 (月に1度)
- オンラインミーティング (最低でも月に1回)
- ページ改善のご提案
- 広告運用のご提案
- Amazon内サービスの補足説明



広告運用代行

契約期間 : 3ヵ月
料金 : 月5万円～（税抜）
*商品数により変動
成果報酬 : なし
対応 : Chatwork
質問制限 : なし
ページ作成 : 提案のみ
広告サポート : 運用とご提案

ADVERTISING



代表的な施策

 レポート提出（月に1度）

 オンラインミーティング（最低でも月に1回）

 広告費売上高比率（ACOS）の最適化

 広告運用のご提案



アカウント 運用代行

契約期間 : 3ヵ月
料金 : 月5万円～（税抜）
*商品数により変動
成果報酬 : なし
対応 : Chatwork
質問制限 : なし
ページ作成 : テキストのみ
広告サポート : 提案のみ



代表的な施策

- 販売分析レポート提出（月に1度）
- オンラインミーティング（最低でも月に1回）
- ページ改善（画像作成は含まない）
- 広告運用のご提案
- 商品ページSEO最適化
- Amazon内サービスの補足説明



ご契約スタートまでの流れ



お問い合わせ

HPのコンタクトフォームよりお問い合わせください。

ご返信

内容を確認したのち、当方よりご記入いただいた連絡先へ初回ミーティングのスケジュール調整連絡を致します。

ミーティング

Zoomやchatworkをはじめとするweb会議ツールにてプラン内容等、ご契約に関するミーティングを実施。

お見積もり

ミーティングの後、当方より最終的なお見積もりをお送り致します。

ご契約

お見積もり書を受け取った後に、ご契約を進める場合は契約したいプラン内容をご連絡下さい。

開始

ご契約日より、3ヵ月間のコンサルティング又は、運用代行など開始となります。

コンサル実績

ジャンル：家電系メーカー様
コンサル前売上：月240万円

運用後売上：1380万円



【プラン】コンサルティング＋広告運用代行

売上がなかなか伸びず、広告も出せてなかったことで露出と商品ページのCVRの向上を目標に取り組み、年末に過去最高売上を計上。

ジャンル：サプリメントメーカー様
コンサル前ACOS：月平均40%以上

運用後ACOS：18%



【プラン】広告運用代行

広告費が問題で手数料や原価等含めると、利益が残らないことがお悩みのセラー様の広告を代行させて頂きました。洗練した広告運用で売り上げは落とさずに、100万円以上の広告費をコストカット致しました。

ジャンル：家電系メーカー様
コンサル前売上：なし

運用後売上：185万円



【プラン】コンサルティング＋広告運用代行

アカウントを登録するところから分からないクライアント様でしたが、丁寧にページを作りこみブランディングを行い、広告露出もうまく回すことで4か月後には185万円の売上を計上できました。

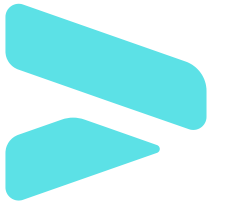
ジャンル：雑貨類の販売セラー様
コンサル前売上：月200万円

運用後売上：350万円



【プラン】コンサルティング＋広告運用代行

コロナ関係で衛生用品を仕入れたタイミングで、お申込み頂きました。商品ページを作りこみ、素人モデルやページの質にこだわったことで、ベストセラーを獲得する商品が生まれました。



森山 勇輝

Expatise代表 Amazon専任コンサルタント

Amazon販売歴6年

その他販売歴

自社EC
楽天市場
Qoo10
シェアモール
yahoo!ショッピング
ヤマダモール など

国立大学卒業後、機械系メーカーの営業職に就職。働きながら、アフィリエイトと物販を開始。その後、物販で得た知識を生かし、化粧品メーカーのEC事業部に所属、後にAmazon販売専任に着任、年商600万円のアカウントに育てる。コンサルティング事業を開始し、多くのベストセラー商品の開発などにも携わり現在に至る。趣味はコレクション収集。

ご契約における注意点



コンサルティング及び、代行運用において結果が**必ずしもプラスになるという保証はございません**ので十分にご理解の上、ご希望のプランをお申込みください。
ご理解いただけない場合は、お申込みをお断りさせていただきます。

アカウント運用代行のプランでは、**サムネイル・商品紹介コンテンツをはじめとする画像を当方では作成致しません**。作成をご希望の際は、作成に発生する費用を別途お見積もり・ご請求させていただきます。画像をお持ちの場合は御支給ください。

費用のお支払いに関しては、**1月毎に末締めの当月末払い**でお願い致します。
3ヵ月更新のご契約となりますので、**最終契約月に継続の意思**をご連絡ください。
＊3ヵ月分をご一括でお支払い頂いても問題ございません。
＊最終月にご連絡がない場合は、**自動更新**となりますのでご注意ください。

アカウントの代行運用の際、アカウントにご登録されている**商品点数によっては期間中に全ての商品をご対策出来かねる場合がございます**。その際は売上が見込める商品を優先して対策を行います。また、途中で商品点数が増えた際には商品数に比例して追加費用を頂く場合がございます。

当方のノウハウを第三者に提供する等の情報漏洩を防ぐため、**一部の情報においてはお伝え出来かねることがございますのでご了承ください**。また、万が一、当方の情報を第三者に無断で開示した場合は法的措置及び、損害賠償をご請求いたします。

全てのお客様にスタッフ一名でご対応しておりますので、場合によってはご連絡が遅くなることがございます。必ず当日中にはご返答させていただきます。

主な連絡ツールはチャットワークを利用させていただきます。ご希望があれば、他のチャットツールを使用いたしますが、原則上記のツールとさせていただきます。

ご視聴ありがとうございました。
ご不明点などございましたら、お気軽にお問い合わせください。

***本資料の無断利用、および第三者への配布等禁止しております。**